

# Emma S.

---

*skincare*

## **Emma S. etsii myyntiedustajaa Suomessa:**

Emma S. on ruotsalainen vuonna 2009 perustettu ihonhoitomerkki. Kaikki tuotteet on kehitetty ja valmistettu Ruotsissa, ja ne ovat myynnissä Ruotsissa, Norjassa, Suomessa ja tax-free-myymlöissä. Emma S.:llä on oma verkkokauppa, jonka kautta tuotteita myydään EU:n alueelle. Emma S. on nopeasti kasvava yritys, joka työllistää tällä hetkellä kahdeksan henkilöä.

Nyt etsimme uutta työntekijää edustamaan Emma S. -merkkiä sekä inspiroimaan ja kouluttamaan jälleenmyyjiamme Suomessa.

Jos tunnet kutsumusta myynti- ja palvelutehtäviin ja rakastat ihonhoitoa, tämä työ on tarkoitettu juuri sinulle. Emma S. -myyntiedustajana edustat tuotemerkkiä. Pyrit aktiivisesti rakentamaan hyviä suhteita jälleenmyyjiiimme ja perehdyttämään heitä Emma S. -tuotteisiin.

Autat liikkeitä kasvattamaan Emma S. -tuotteiden myyntiä varmistamalla, että tuotehyllyt ovat hyvässä järjestyksessä ja lisäävät siten tietoisuutta tuotteistamme. Järjestyksen ja siisteyden vaikutelma on tärkeä, sillä se auttaa asiakasta saamaan positiivisen kokemuksen hyllyjen äärellä.

Edellytämme hakijalta vahvaa palveluhenkisyttä. Sinun on haluttava perehtyä tuotteisiimme ja lähestyä myyntityötä laajan tuotetietouden kautta. Lisämyynti on sinulle luonnollinen osa myyntityötä, sillä koet sen hyödyttävän myös asiakasta.

Työsuhteen tiedot:

Etsimämme henkilö työskentelisi 1–2 päivää viikossa sopimuksen mukaan.

Työsuhde alkaa mahdollisimman pian.

## **Vastualueet ja työtehtävät**

Vastualueesi myyntiedustajana:

- Vierailut merkin Suomen-jälleenmyyjien luona (Kicks ja Stockmann).
- Henkilöstön perehdyttäminen Emma S. -tuotteisiin paikan päällä jälleenmyyjäliikkeessä ja toimiminen myyntitukena erityistapahtumissa ja -tilaisuuksissa.
- Asiakkaiden tuotehyllyjen järjestyksestä ja siisteydestä huolehtiminen (pölyjen pyyhkiminen, tuotteiden siirtäminen etualalle, testerien vaihtaminen ja Emma S. -tuotteiden aina edustavan esillepanon varmistaminen).
- Jatkuva perehtyminen Emma S. -merkin tuotevalikoimaan, uutisiin ja kampanjoihin, jotta

voit jakaa tietoa niistä myös jälleenmyyjäliikkeille ja varmistaa, että ne on tuotu liikkeissä asianmukaisesti esille.

- Kiinnostus myyntilukuihin ja halu seurata asiakaskehitystä. Myyntilukujen raportointi ja liikkeiden valokuvien välittäminen sopimuksen mukaan.

### **Kokemus/pätevyudet**

- Edellytämme sinulta erittäin palvelu- ja myyntihenkistä asennetta ja aiempaa kokemusta palvelu- ja myyntitehtävistä.
- Tehtävässä tarvitaan hyvää järjestyksen tajuja, ja sinun on oltava tottunut ottamaan vastuuta ja kyettävä tehokkaaseen ajanhallintaan.
- Ihonhoitoalan koulutus ja kokemus ihonhoitotuotteiden myynnistä katsotaan eduksi.
- Edellytämme positiivista asennetta päämäärätietoiseen ja budjetin mukaiseen työskentelyyn.
- Eduksi katsotaan, jos osaat sekä suomea että ruotsia, mutta tämä ei ole välttämätöntä. Toivomme, että asut Helsingissä.

### **Hakemus**

Toivomme, että lähetät **hakemuksesi** mahdollisimman pian. Kirjoita sähköpostin aihekenttään ruotsiksi ”Emma S. representant Finland.” Sisällytä **hakemukseen** hakemuskirjeesi ja ansioluettelosi. Kirjoita **hakemus** ruotsiksi tai englanniksi ja lähetä se osoitteeseen [carolina.oberg@emmas.com](mailto:carolina.oberg@emmas.com).

Lisätietoja yrityksestämme saat verkkosivuiltamme osoitteesta [www.emmas.com](http://www.emmas.com).